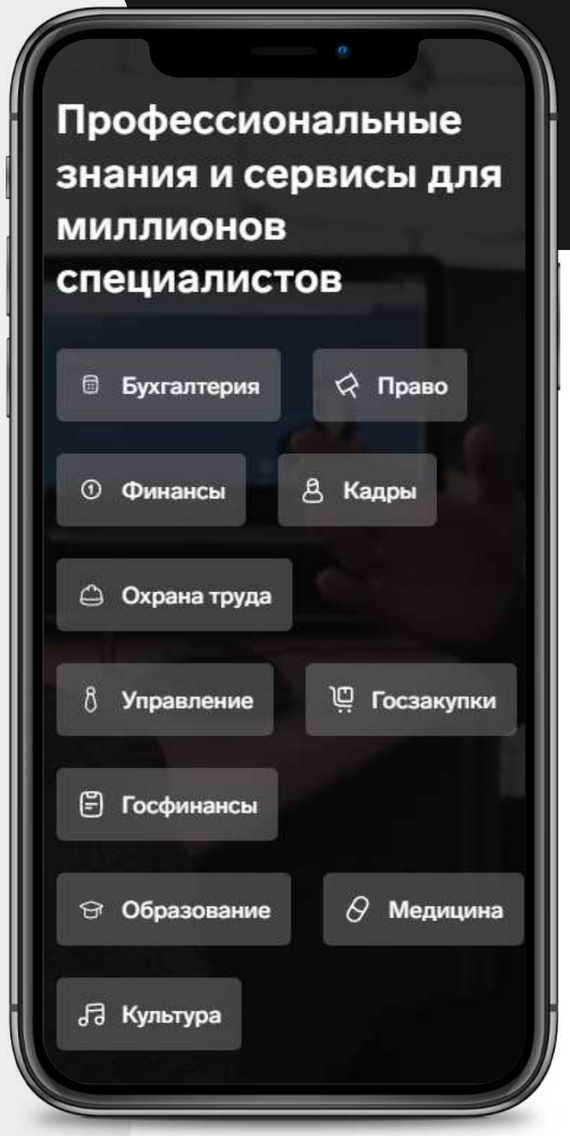
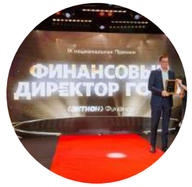
группа «Актион»

→ реклама в печати



АКТИОН – КРУПНЕЙШИЙ ХОЛДИНГ B2B-ИЗДАНИЙ В РОССИИ

«Актион» выпускает **60** печатных изданий, **114** электронных журналов, **28** справочных систем, **14** онлайн-сервисов, **23** образовательных продукта и способствует профессиональному нетворкингу среди специалистов и руководителей. Наши издания: http://action-reklama.ru.



Мы проводим более **200** мероприятий в год – ежегодные премии и конференции для повышения лояльности аудитории и привлечения новых клиентов, среди которых: «Финансовый директор года», «Рейтинг генеральных директоров», «Главбух года», «Лучшие HR-департаменты», «День главбуха», «Лучшие юридические департаменты», «Всероссийский образовательный марафон для профессионалов сестринского дела» и пр.

Наше ключевое преимущество – продажа подписки на собственные издания. Это позволяет нам формировать концентрированную целевую аудиторию по каждому продукту и помогает избегать размытия профессиональной информации в среде неспециалистов.

Филиалы «Актион-пресс» присутствуют в **12** городах России: Екатеринбург, Владимир, Воронеж, Казань, Краснодар, Нижний Новгород, Новосибирск, Ростов-на-Дону, Самара, Санкт-Петербург, Уфа, Хабаровск. Подписку на издания можно также оформить в **21** альтернативном подписном агентстве.

Мы активно работаем над привлечением новых подписчиков: дарим им скидки на участие в мероприятиях и доступы к нашим сервисам, а также проводим розыгрыши подарков, среди которых в 2020 году была квартира.

АУДИТОРИЯ НАШИХ ИЗДАНИЙ

Тираж **921 580**, AIR **3 280 820**

управление

финансы

бухгалтерия

кадры

право

47%

35–54 лет

26%

подписчики из Москвы

более **60%**

с доходом выше среднего и высоким

высококвалифицированные специалисты и руководители

АУДИТОРИЯ НАШИХ ИЗДАНИЙ

медицина

госзаказ

образование

госфинансы

охрана труда

Все издания распространяются только по подписке

культура

АУДИТОРИЯ НАШИХ ИЗДАНИЙ

	ИЗДАНИЕ	ТИРАЖ	AIR
бухгалтерия	Главбух	105 500	654 100
	Учет. Налоги. Право	97 800	343 000
	Упрощенка	30 000	90 300
	Зарплата	33 800	115 500
	Российский налоговый курьер	33 300	116 700
	Бухгалтерия ИП	4 550	9 000
право	Арбитражная практика для юристов	13 500	27 000
	Трудовые споры	9 500	19 000
	Уголовный процесс	4 000	8 000
	Корпоративный юрист	5 100	10 200
	Юрист компании	10 000	20 800
управление	Генеральный директор	49 600	258 100
	Коммерческий директор	31 750	95 100
финансы	Финансовый директор	64 700	233 000
	Практическое налоговое планирование	14 200	28 600

	ИЗДАНИЕ	ТИРАЖ	AIR
госфинансы	Казенные учреждения	6 000	12 600
	Бюджетный учет и отчетность в ВиО	5 000	5 900
	Учет в учреждении	10 000	29 000
	Учет в образовании	5 000	10 000
	Зарплата в учреждении	6 000	18 000
госзаказ	Госзакупки.ру	17 000	51 000
	Госзаказ в вопросах и ответах	15 000	45 000
медицина	Новая аптека	20 000	60 000
	Главная медицинская сестра	7 000	14 000
	Справочник заведующего КДЛ	7 500	15 000
	Заместитель главного врача	5 000	10 000
	Здравоохранение	7 600	15 200
	Правовые вопросы в здравоохранении	3 000	6 000
	Экономика ЛПУ в вопросах и ответах	2 500	5 000
культура	Справочник руководителя учреждения культуры	6 300	12 600

	ИЗДАНИЕ	ТИРАЖ	AIR
образование	Справочник старшего воспитателя ДУ	24 500	97 200
	Справочник классного руководителя	9 000	35 800
	Справочник заместителя директора школы	7 500	23 700
	Управление начальной школой	7 550	22 050
	Справочник музыкального руководителя	8 400	12 300
	Медицинское обслуживание и организация питания в ДОУ	13 500	27 000
	Справочник педагога-психолога. Детский сад	7 000	14 400
	Справочник педагога-психолога. Школа	7 000	14 000
	Справочник руководителя образовательного учреждения	17 000	51 450
	Справочник руководителя дошкольного учреждения	21 000	63 900
кадры	Справочник секретаря и офис-менеджера	8 950	45 850
	Кадровое дело	39 950	157 850
	Директор по персоналу	10 300	46 850
	Справочник кадровика	70 000	239 820
охрана труда	Справочник специалиста по охране труда	11 000	28 350
	Охрана труда в вопросах и ответах	6 230	17 500

Журналы издаются в двух форматах: печатный и е-версия

«АКТИОН»

ПАКЕТНЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Пакет «Top-men»

тираж 151 150

AIR 596 400

Формат размещения	Стоимость, руб.*
1/1	550 000
2-я обложка	650 000
4-я обложка	930 000
разворот	845 000

Пакет «Женский премиум»

тираж 124 600

AIR 537 950

Формат размещения	Стоимость, руб.*
1/1	546 000
2-я обложка	624 000
4-я обложка	893 750
разворот	858 000

*Без учета НДС 20%

‹АКТИОН›

СПЕЦПРОЕКТЫ: ПЕЧАТЬ

Спецпроект

ВТБ ФАКТОРИНГ

Генеральный партнер

Финансирование текущих и будущих поставок

Без долгой проверки дебиторов и сбора первички. Популярный за границей финансовый продукт появился и на российском рынке

→52

52 ВТБ-ФАКТОРИНГ / Преимущества

Отсрочка клиентам до года без проверки дебитора и первички

Популярный за границей финансовый продукт теперь есть и на российском рынке.

Юрий Левин
Директор Юридической дирекции ВТБ Факторинг

Инвойс дискаунтинг (invoice discounting) — совершенно новый для российского рынка вид факторингового финансирования. Однако в ряде европейских стран он гораздо популярнее классического факторинга с правом регресса. Например, в Великобритании его доля в общем объеме выплаченного факторами финансирования достигает 90 процентов. Расскажу, что отличает российский

но занимаются сбором и управлением дебиторской задолженностью, и их покупатели могут не знать о привлечении факторинговой компании. По этой причине за рубежом инвойс дискаунтинг часто называют конфиденциальным факторингом.

В России, как и за рубежом, для получения финансирования в рамках продукта инвойс дискаунтинг поставщикам не обязательно уведомлять своих дебиторов

На 20 проце
заинтересо
заказчиков
на invoice d

Руслан Салдеев, директор по продаж
ского рынка финансовый продукт по

На правах рекламы

54 ВТБ-ФАКТОРИНГ / Кейс

Новая система финансирования повысила интерес покупателей на 20 процентов

Компания «ЭСТМ» о том, как новая для российского рынка программа invoice discounting упростила процесс финансирования, повысила гибкость бизнеса и открыла для него новые возможности.

Расскажите, как компания привлекает финансирование по системе invoice discounting?

РУСЛАН САЛДЕЕВ: В данный момент мы используем invoice discounting, чтобы предоставить покупателям комфортную для них отсрочку и при этом не наращивать дебиторку и оперативно получать оборотные средства. Мы согласовываем с покупателями продажу с отсрочкой платежа, уступаем будущее денежное требование ВТБ Факторинг и получаем на эту сумму оперативное финансирование. Затем по окончании периода отсрочки возвращаем средства кредитору. В данный момент максимальный коридор отсрочки — 120 дней. У системы есть несколько плюсов.

Во-первых, для финансирования по системе invoice discounting не обязательно, чтобы сделка уже совершилась, а у нас была соответствующая первичка. Можно финансировать и само намерение совершить сделку.

Во-вторых, отсутствует сложная процедура проверки дебиторов, традиционная для многих других инструментов финансирования. Лимит устанавливается на нашу компанию, и мы вправе распоряжаться им по своему усмотрению. Мы сами решаем, какие сделки с какими из клиентов хотим профинансировать в рамках лимита.

ООО «ЭСТМ»
Сфера деятельности
Производство колтюбинговых труб.
Производственные площади — 15 тыс. м².
Партнеры — крупнейшие нефтегазовые компании

e.fd.ru
ФД № 12, декабрь 2020 53

задолженности в случае неоплаты дебитором. Но в отличие от европейской практики в России мы предоставляем поставщику возможность удлинить для дебитора отсрочку платежа вплоть до одного года.

Требования к поставщику. Инвойс дискаунтинг несет больший риск для фактора, чем классический регрессный факторинг, где финансовую оценку проходят обе стороны сделки — и поставщик, и покупатель. Это обстоятельство накладывает особые требования к качеству финансового состояния поставщика. Поэтому и в России, и за рубежом этим продуктом могут воспользоваться только средние и крупные компании с высоким уровнем надежности.

Польза инвойс дискаунтинга. Во-первых, этот инструмент позволяет стимулировать продажи и стабилизировать сеть сбыта продукции без дополнительных затрат. С его помощью компания-продавец предоставляет покупателям отсрочку платежа, расходы на которую можно полностью или частично перенести на покупателей или взять на себя. Это в любом случае выгодно покупателям. Ставка рассчитывается исходя из стоимости риска для финансово-устойчивой компании-продавца, поэтому финансирование для покупателя может быть дешевле, чем на открытом рынке.

Во-вторых, при инвойс дискаунтинге поставщик получает финансирование гораздо быстрее, чем при классическом факторинге. Так как риск неплатежа лежит на поставщике, дебитор проходит упрощенную проверку и не подписывает уведомление об уступке права требования.

Наконец, продавец сохраняет прямое взаимодействие со своими контрагентами по всем вопросам, что может быть особенно важно для поддержания партнерских отношений в узкоспециализированных бизнесах и в отраслях с ограниченным количеством покупателей ФД

Сравнение инвойс дискаунтинга (invoice discounting) с классическим факторингом с правом регресса

Параметр	Инвойс дискаунтинг (invoice discounting)	Классический факторинг с правом регресса
Юридическая конструкция	Договор с поставщиком без уведомления дебитора	Договор с поставщиком с уведомлением дебитора
Скорость подключения дебиторов	Высокая	Средняя
Тип денежных требований (ДТ)	Существующие и будущие ДТ	Только существующие ДТ
Проверка дебитора	Упрощенная, в момент финансирования	Полная, до выплаты финансирования
Коэффициент первого платежа	100 процентов от суммы ДТ	Менее 100 процентов от суммы ДТ
Комиссия фактору	Оплачивается поставщиком	Оплачивается поставщиком
Источник погашения задолженности	Поставщик	Дебитор
Верификация и подтверждение ДТ	Не требуется	Требуется
Учет ДТ	Для совершенных поставок — учет каждого ДТ, для будущих поставок — сальдо на дату	Учет каждого ДТ

ТЕМАТИЧЕСКИЕ СТРАНИЦЫ

Объем спецпроекта – 6–8 страниц

- Разработка плана спецпроекта
- Размещение логотипа Генерального Спонсора на обложке, открывающей «Тематические страницы»
- Размещение 1/1 полосы рекламы в Тематических страницах или в журнале
- Размещение экспертного мнения специалистов компании Генерального Спонсора в формате 1/1 полосы в рамках тематических страниц
- Размещение логотипа клиента на шмутце, 4 полосы в редакционном материале
- Дублирование материалов проекта на сайте журнала

СПЕЦПРОЕКТЫ: ПЕЧАТЬ

Решения для бизнеса

Эдуард Давыдов:

«ЧУВСТВУЮ СВОЮ ЛИЧНУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ЗАВОД»

2020 год стал антигероем по версии влиятельного американского журнала Time. На обложке цифры «2020» перечеркнуты красным крестом, а подпись ниже гласит: «Самый худший год из всех». О том, каким был уходящий год, мы беседуем с генеральным директором АО «Башкирская содовая компания» (БСК) Эдуардом Давыдовым.

Решения для бизнеса

Готовимся к праздникам: что подарить директору? 6 безупречных решений

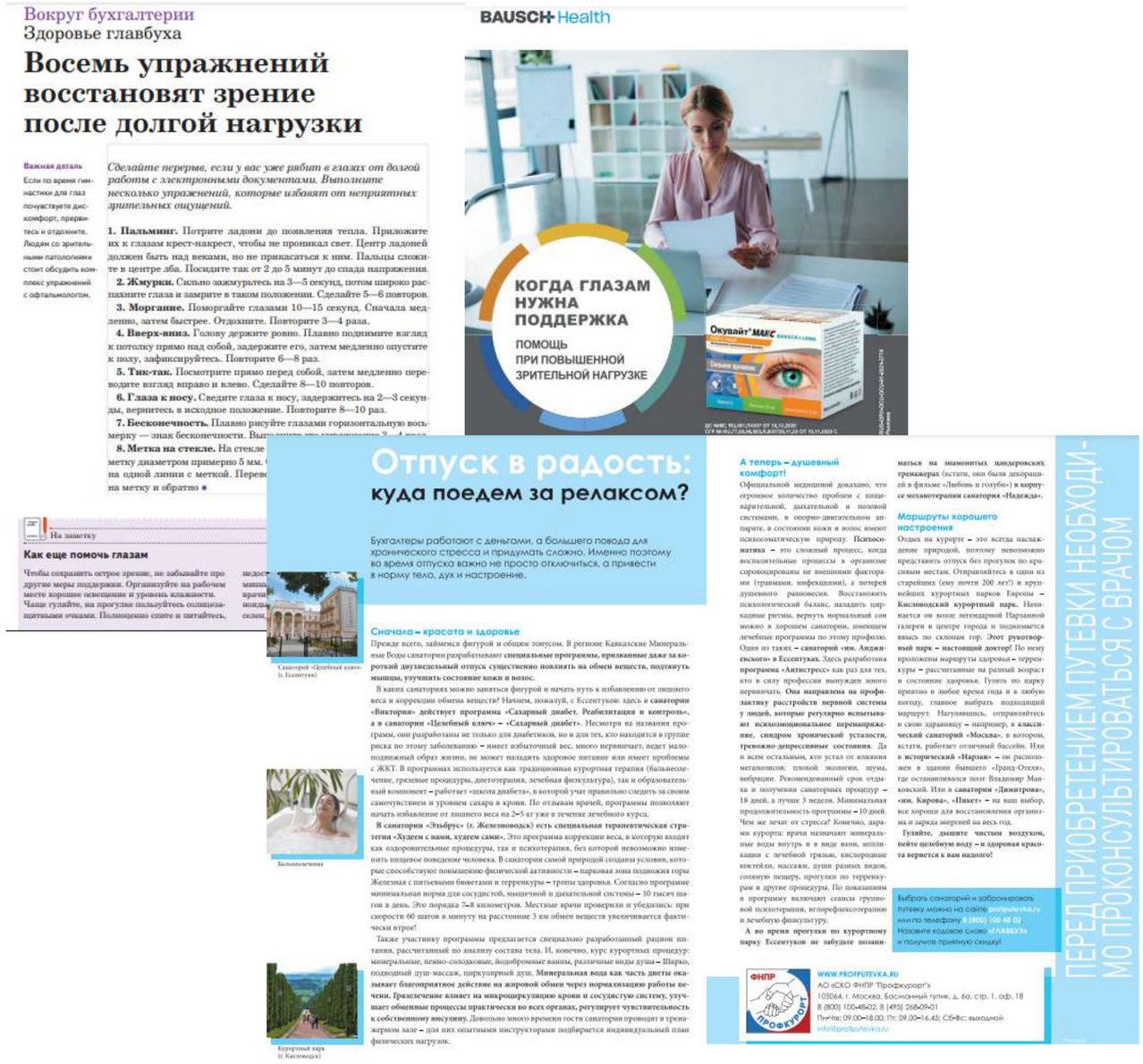
РУБРИКА «РЕШЕНИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА»

Рубрика посвящена эффективным решениям проблем, возникающих в компании. В рубрике будет рассмотрен прикладной характер сервиса/продукта/услуги, которые повлияли на решение проблемы.

- Публикация в журнале
- Размещение материалов на сайте gd.ru.
- Анонсирование рубрики на сайте gd.ru в разделе «Новости» (3–5 дней), главная страница
- Анонсирование баннером 240x200 в течение недели, 1/3 трафика.

Премьеры на сайте gd.ru

СПЕЦПРОЕКТЫ: ПЕЧАТЬ



РУБРИКА «ВОКРУГ БУХГАЛТЕРИИ»

- Размещение в журнале объемом разворот
- Редакционный текст
- Модуль партнера
- Логотип компании или упаковка препарата/ продукта
- Дублирование материала на сайте в формате коммерческой публикации (возможно размещение картинки/видео)
- Анонсирование в социальных сетях журнала со ссылкой на коммерческую публикацию

СПЕЦПРОЕКТЫ: ПЕЧАТЬ

Решения для бизнеса

Бизнес-седан Lexus ES 350: полный комфорт со спортивным характером

ДМИТРИЙ МИХИН,
режиссер и генеральный директор продюсерского центра

Общее впечатление — позитивное. «Веретенообразная» решетка радиатора очень выразительна, профиль — стремительный, оптика — узкая, а крышка багажника имеет изящный изгиб а-ля «утиный хвост». Выглядит очень динамично! Может немного вычурно для бизнес-седана? Но мне кажется, что для Lexus это уже стало доброй традицией.

ES 350 в комплектации luxury выглядит как представительский седан, а едет почти как спорткар — вчера вечером прохватил по пустому Дмитровскому шоссе, получил настоящее удоволь-

целях автомобиль вполне можно использовать — сзади достаточно

Автомобиль очень устойчив

Багажник вместительный (420 литров) и туда легко поместилось все снаубордическое оборудование, когда я поехал кататься...

Решения для бизнеса

ES 350 в комплектации Luxury снабжен панорамной крышей, трехзонным климат-контролем, проекционным дисплеем и мультимедийной системой с 12,3-дюймовым экраном и акустикой Mark Levinson с 17 динамиками

дороги проглатывает. И при этом нет ощущения жесткой «табуреточности», которое испытываешь в большинстве спортивных автомобилей. 3,5-литровый V6 отлично тянет с самого низа, так что не испытываешь нехватки мощности. Нет проблем — нажал на педаль газа и сразу улетел вперед. Нет никакой задумчивости и расслабленности.

Очень понравилось водительское сидение — отличный профиль, множество регулировок, так что можно подогнать практически под любую фигуру. Хороша и отделка, особенно фактурные алюминиевые планки «хадори», которые японцы сравнивают с самурайскими мечами. Добротностью салона ES не уступает представителям немецкой «большой тройки» — никакого лишнего шика и помпезности. Все четко, красиво и стильно по-деловому. Отлично продумана эргономика клавиш управления. Все, что мне необходимо было настроить, настроил быстро и самостоятельно, не заглядывая в руководство по эксплуатации. Показался не слишком удобным тачпад управления мультимедийной и навигационной системой, но, возможно, это вопрос привычки.

Отличная вещь — адаптивный круиз-контроль. Выставляешь дистанцию до машин — и можно спокойно ехать в потоке. Машина сама притормаживает, если нужно. Незаменимая для московских пробок вещь!

Lexus ES 350 — отличный автомобиль для города, но даже и с плохо очищенными дорогами в Подмосковье по дорогеж загородному дому он справляется неплохо. Проехал на нем около 250 км и с сожалением отдал ключи. На таком автомобиле ездил бы с удовольствием. Мне очень понравилось!

249 л.с. — максимальная мощность 3,5-литрового двигателя

7,9 секунды — время разгона 3,5-литровой версии до 100 км/ч

6,6 литра на 100 км пробега — расход топлива в «загородном» цикле

3,5 литра — рабочий объем нового двигателя V6, 24 клапана, DOHC

Новый ES 350 напоминает флагманский Lexus LS — у него похожие зигзагообразные фары и такая же огромная решетка радиатора в форме песочных часов

РУБРИКА «ТЕСТ-ДРАЙВ»

Вы предлагаете нашим подписчикам «примерить» авто на выходные, а мы организуем, и Александр Пигарев напишет об этом.

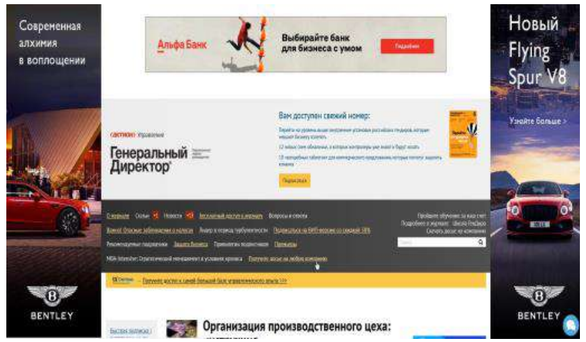
- Две полосы в журнале
- Дублирование материалов на сайте
- Рассылка по базе подписчиков сайта

ПАКЕТНОЕ РАЗМЕЩЕНИЕ: ПЕЧАТЬ + ИНТЕРНЕТ

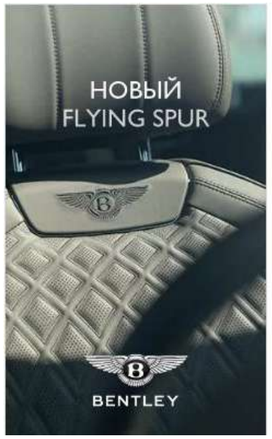
1/1 В ЖУРНАЛЕ

РАССЫЛКА

БРЕНДИРОВАНИЕ

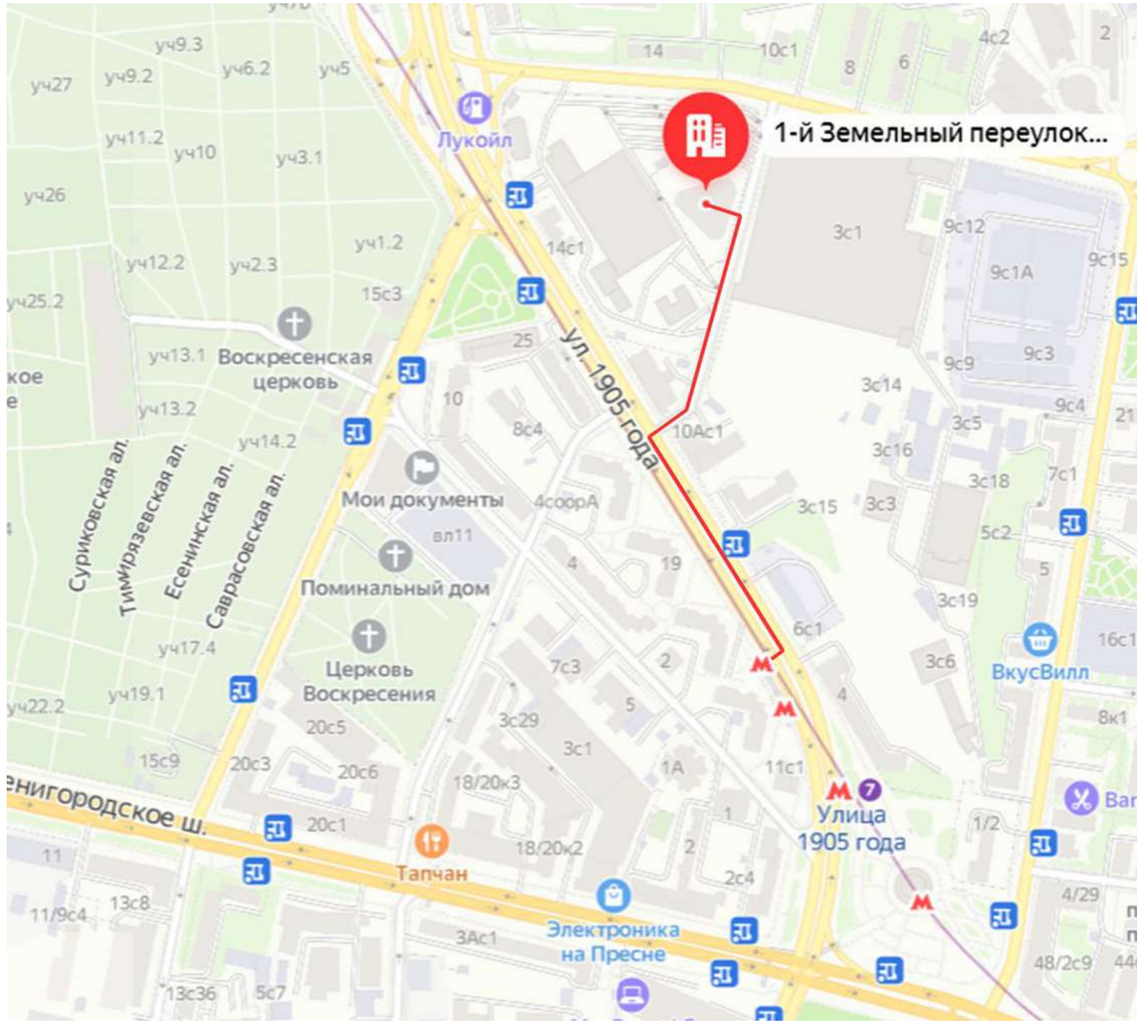


БАННЕРЫ



ПУБЛИКАЦИЯ НА САЙТЕ

КОНТАКТЫ



Адрес: 123022, Москва,
1-й Земельный переулок, дом 1

По вопросам рекламы:
(495) 660 17 18
reklama@action-media.ru